

# GRUPO BERTOLÍN CONFÍA EN SONICWALL PARA PROTEGER SUS REDES FRENTE A LAS NUEVAS AMENAZAS

Grupo Bertolín es una empresa con más de 50 años de trayectoria dedicada al sector de la construcción y especializada en la totalidad de actividades y procesos que se derivan de este ámbito de actuación.

Con 450 empleados, el grupo tiene una trayectoria marcada por la seriedad, la calidad y la capacidad de realizar con éxito proyectos de gran envergadura, ofreciendo servicios completos en el sector de la construcción en las principales áreas de negocio: Obra Civil, de Edificación e Industriales, así como Gestión Integral de Proyectos, de edificación en solares adquiridos y de nuevos desarrollos residenciales, industriales y terciarios.

## Necesidades del negocio

Grupo Bertolín tenía que hacer frente al aumento de conexiones y servicios desde el exterior hacia su CPD y sobre todo necesitaba poner las barreras necesarias para hacer frente a las nuevas amenazas avanzadas emergentes, que a día de hoy son una realidad, para asegurar la continuidad de negocio. Dada la cantidad de empleados de la compañía, debía ser una solución centralizada y de fácil administración.

Anteriormente, el Grupo poseía un Firewall SonicWall TZ600, así como el antivirus nativo de Windows 10. Pero con el crecimiento e impulso en digitalización de la compañía, se vuelve vital el poder ofrecer los diferentes servicios demandados y proteger la información de las amenazas actuales.

## Solución

El firewall SonicWall TZ600 fue sustituido por equipos NSA 4650 en Alta Disponibilidad. Para ello, se activó la capa Cloud App Security por ser usuarios de Office365 y se desplegó a través de directiva Windows el Capture Client como endpoint, ambos de una manera rápida, prácticamente transparente y sin perjuicio al usuario.

## Beneficios

El principal beneficio es la sensación de protección en el departamento de IT con el despliegue de las diferentes capas de seguridad para la mayor herramienta de trabajo (Office365) del Grupo Bertolín, y paralelamente una visible concienciación del usuario frente a las amenazas actuales. La mejora de experiencia del usuario a nivel de conexión y como consecuencia la disminución de llamadas en este aspecto.

## El proyecto de un vistazo

- [SonicWall NSa 4650 HA](#)
- [SonicWall Cloud App Security](#)
- [SonicWall Capture Client](#)



“Durante años, en diferentes compañías he topado con Sonicwall a nivel de hardware, concretamente Firewalls, y cabe destacar su robustez y facilidad de configuración por su interfaz amigable. Respecto a CAS y Capture Client, han tenido un despliegue rapidísimo, sin perjuicios a los usuarios más allá de la mera puesta a punto inicial. El coste se justifica inmediatamente con la parada de diferentes ataques de ransomware y phishing que hemos sufrido.”

**JOSÉ ESCUDERO AGUILAR**  
RESPONSABLE DE SISTEMAS IT DE GRUPO BERTOLÍN



### PERFIL DEL CLIENTE

Compañía	Grupo Bertolín
Industria	Construcción
País	España
Página web	<a href="http://www.grupobertolin.es">www.grupobertolin.es</a>

### PARTNER QUE DESPLIEGA LA SOLUCIÓN

Compañía	Auren
Página web	<a href="http://www.auren.com">www.auren.com</a>